

The Clean Air Company

Delårsrapport
Januari - juni 2024

Q2



Fortsatt god utveckling av lönsamheten

Kvartal 2, 2024

- Orderingsgången uppgick till 1 415 Mkr (1 546), motsvarande en valutaneutral minskning med 8,9 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 467 Mkr (1 631), motsvarande en valutaneutral minskning med 10,6 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 187,7 Mkr (195,2), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 12,8 procent (12,0).
- Rörelseresultatet uppgick till 159,6 Mkr (168,5), vilket gav en rörelsemarginal på 10,9 procent (10,3).
- Resultat efter skatt uppgick till 97,2 Mkr (100,4).
- Resultat per aktie uppgick till 2,77 kr (2,86).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 74,5 Mkr (97,9).

Januari - juni, 2024

- Orderingsgången uppgick till 2 934 Mkr (3 051), motsvarande en valutaneutral minskning med 4,1 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 2 864 Mkr (3 113), motsvarande en valutaneutral minskning med 8,3 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 361,7 Mkr (367,9), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 12,6 procent (11,8).
- Rörelseresultatet uppgick till 306,2 Mkr (295,6), vilket gav en rörelsemarginal på 10,7 procent (9,5).
- Resultat efter skatt uppgick till 187,4 Mkr (178,2).
- Resultat per aktie uppgick till 5,34 kr (5,08).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 169,6 Mkr (226,6).



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Högre marginaler och stärkta positioner

En ständig och samtidigt fokuserad utveckling av erbjudandet stärker vår ledande position även i nuvarande mer osäkra makromiljö. Detta bidrog till stark lönsamhet i det andra kvartalet, med ett stabilt kassaflöde och framflyttade positioner i strukturellt växande industrier världen över.

Andra kvartalet föregående år var Nedermans mest lönsamma någonsin mätt i absoluta tal. Att vi är i närheten av denna nivå under andra kvartalet 2024 trots tydligt lägre omsättning är starkt. Jag ser det som ett kvitto på att våra satsningar i avancerade digitala lösningar, på serviceaffären och i en ökad operationell effektivitet, ger resultat. I kvartalet ökade bruttomarginalen till 40,3 procent (35,1) och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 12,8 procent (12,0) och inkluderar lägre lönsamhet i vår största division till följd av flytt av verksamhet i USA. Omsättningen minskade valutaneutralt med 10,6 procent till 1 467 Mkr (1 631) och ordergång minskade valutaneutralt med 8,9 procent till 1 415 Mkr (1 546). Även om jag inte är nöjd med denna utveckling bedömer jag att vi tar andelar i nuvarande lite mer utmanande marknad. Samtidigt ökar vi närvaron i strukturellt växande industrier som grön energi, batteritillverkning och transporter. Den lägre ordergången, såväl som den lägre omsättningen, förklaras i sin helhet av ett minskat antal stora ordrar respektive färre projektleveranser inom division Process Technology. Övriga tre divisioner uppvisade en stabil eller tydligt positiv utveckling av både ordergång och omsättning i kvartalet.

Vi ser att våra investeringar i produktion och logistik ger ett allt tydligare bidrag till lönsamheten. Under det senaste året har vi accelererat dessa, för att möta efterfrågan, och för att flytta fram positionerna ytterligare i prioriterade industrier. Satsningar sker inom samtliga fyra divisioner, men skiljer sig beroende på behov och strategi. Investeringen i amerikanska Thomasville, Duct & Filter Technologys anläggning, har gett tydliga konkurrensfördelar. Att kunna erbjuda snabb och säker leverans av ett stort antal produkter av hög kvalitet kan vara avgörande för att vinna nya ordrar, inte minst i samhällskritiska sektorer. Denna filosofi, ett helt enkelt underlätta och stärka förutsättningarna för kunderna, ligger även bakom investeringen i vår nya toppmoderna anläggning i Helsingborg, flytten av RoboVents verksamhet i USA, och våra löpande investeringar i en uppgraderad maskinpark och ökad automatisering. En stark finansiell ställning och ett stabilt kassaflöde gör alla dessa satsningar möjliga.

Som ett ledande globalt miljöteknikbolag inom avancerad luftrening har vi ett stort fokus på innovation. I kvartalet lanserade vi en ny komplett industriell luftfiltreringslösning för svetsrök, och vi tog

ytterligare steg inför lanseringen av den nya generationen Insight-produkter. Energieffektivitet är en viktig del av erbjudandet och möter ett växande behov hos kunderna och samhället i stort. I kvartalet lanserade vi ett nytt sortiment av högvakuumstoftavskiljare för utsugning och filtrering av damm och rök som är upp till 60 procent mer energieffektivt, och som redan genererat ett flertal ordrar. Samtidigt är intresset fortsatt stort hos både nya och befintliga kunder för vårt tjänstepaket för energieffektivare filtersystem, Nederman SAVE, och vårt effektiva fläktsystem för textilfabriker.

EN VÄXANDE SERVICEAFFÄR I VÅRA DIVISIONER

Nedermans divisioner uppvisar en fortsatt positiv utveckling av sina respektive verksamheter, där kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkra kontinuerlig drift hos kunderna blir en allt viktigare del. Extraction & Filtration Technology noterade ett nytt rekord i antal stora ordrar, och fortsatt god tillväxt av serviceaffären. Även Process Technology gynnas av en stark trend inom service som bidrog till ett nytt lyft i lönsamheten, samtidigt som ordergång och försäljning föll tillbaka. Duct & Filter Technologys satsningar på produktion och logistik i USA ger stärkt konkurrenskraft och fortsatt hög lönsamhet. Monitoring & Control Technology noterade ett nytt försäljningsrekord för ett enskilt kvartal och en återhämtning av lönsamheten.

FÖRSIKTIGT POSITIVA I EN OSÄKRARE OMVÄRLD

Även om utvecklingen i våra divisioner för det mesta är positiv kvarstår risken för att bland annat dagens räntenivåer och svagare ekonomiska utsikter kommer att påverka kunders investeringsbeslut. Dessutom ser vi en risk att den tilltagande geopolitiska osäkerheten leder till ökad protektionism på sikt. Nederman står dock starkt i denna makromiljö. Sett till vår stora orderbok och vår förmåga att öka vår andel av försäljningen inom industrier med god strukturell tillväxt har vi en försiktigt positiv syn på möjligheterna under andra halvan av året.



Q2 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet ordrar är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Extern ordergång, Mkr	1 apr-30 jun		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023			2024	2023				
Nederman Extraction & Filtration Technology	672,7	656,8	2,0%	-0,5%	1 288,4	1 254,2	2,3%	-1,0%	2 581,2	2 615,4
Nederman Process Technology	351,9	510,1	-30,8%	-30,8%	837,6	1 034,0	-19,1%	-19,1%	1 921,0	1 724,6
Nederman Duct & Filter Technology	205,5	193,4	5,0%	5,0%	389,5	386,4	0,4%	0,4%	762,7	765,8
Nederman Monitoring & Control Technology	184,7	185,7	-1,6%	-1,6%	418,6	375,9	11,1%	11,1%	739,7	782,4
Totalt Nedermankoncernen	1 414,8	1 546,0	-8,9%	-9,9%	2 934,1	3 050,5	-4,1%	-5,5%	6 004,6	5 888,2

Omsättning, Mkr	1 apr-30 jun		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023			2024	2023				
Nederman Extraction & Filtration Technology	652,2	626,8	3,4%	-0,0%	1 288,4	1 241,2	3,3%	0,1%	2 582,5	2 629,7
Nederman Process Technology	410,1	644,4	-36,5%	-36,5%	802,4	1 157,2	-30,7%	-30,7%	2 146,6	1 791,8
Nederman Duct & Filter Technology	236,4	216,2	8,0%	8,0%	443,2	428,2	3,1%	3,1%	839,0	854,0
Nederman Monitoring & Control Technology	206,0	177,4	14,9%	14,9%	392,6	348,3	12,3%	12,3%	732,8	777,1
Eliminering	-37,3	-33,9			-62,3	-62,0			-113,1	-113,4
Totalt Nedermankoncernen	1 467,4	1 630,9	-10,6%	-11,9%	2 864,3	3 112,9	-8,3%	-9,6%	6 187,8	5 939,2

Justerad EBITA, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023	2024	2023		
Nederman Extraction & Filtration Technology	78,0	84,5	181,1	173,4	339,5	347,2
Nederman Process Technology	54,4	73,9	85,9	116,3	209,0	178,6
Nederman Duct & Filter Technology	49,4	40,9	92,0	82,5	156,5	166,0
Nederman Monitoring & Control Technology	38,9	34,3	66,7	67,2	152,6	152,1
Övrigt - ofördelat	-33,0	-38,4	-64,0	-71,5	-142,7	-135,2
Totalt Nedermankoncernen	187,7	195,2	361,7	367,9	714,9	708,7

Justerad EBITA-marginal	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023	2024	2023		
Nederman Extraction & Filtration Technology	12,0%	13,5%	14,1%	14,0%	13,1%	13,2%
Nederman Process Technology	13,3%	11,5%	10,7%	10,1%	9,7%	10,0%
Nederman Duct & Filter Technology	20,9%	18,9%	20,8%	19,3%	18,7%	19,4%
Nederman Monitoring & Control Technology	18,9%	19,3%	17,0%	19,3%	20,8%	19,6%
Totalt Nedermankoncernen	12,8%	12,0%	12,6%	11,8%	11,6%	11,9%



OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärken: Nederman, RoboVent

Nederman Extraction & Filtration Technology

I det andra kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 2,0 procent och omsättningen ökade valutaneutralt med 3,4 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 12,0 procent (13,5).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Ökningen av orderingsgången drevs av ett större antal stora ordrar. Däremot dämpades aktiviteten inom medelstora ordrar i spåren av ökad ekonomisk osäkerhet på vissa marknader. Service uppvisade åter bra tillväxt. En tidigare stark utveckling inom lösningar har skapat en plattform för en växande serviceaffär. Även produktförsäljningen utvecklades väl i kvartalet. Ökade volymer, bättre mix och effektiva leveranser bidrog positivt till lönsamheten men kunde inte kompensera för ökade kostnader för RoboVents flytt till nya lokaler i USA. Högre FoU-utgifter samt få medelstora ordrar, som normalt har högre marginaler, dämpade också lönsamheten. En orderbok med många stora ordrar och en solid basaffär ger ett bra stöd till försäljningen kommande kvartal.

Tio stora ordrar bokades i kvartalet, rekord för ett enskilt kvartal, varav fyra i EMEA, fyra i Americas och två i APAC. Tre ordrar avsåg applikationer inom träbearbetning och svetsning. Dessutom togs stora ordrar inom strukturellt växande och prioriterade industrier. En order togs inom vindkraft och en till destruktion av radioaktivt material. Stora ordrar togs även inom försvars- och transportsektorerna. Inom lösningar togs ordrar inom livsmedel och hälsovård.

Av divisionens regioner uppvisade EMEA åter god tillväxt i orderingsgång och försäljning. Tidigare nämnda fyra stora ordrar gav ett kraftfullt bidrag till orderingsgången. Under motsvarande kvartal 2023 erhöles ingen stor order. Aktiviteten var god i stora delar av regionen, med Norden i spetsen där tre stora ordrar togs. Även Turkiet uppvisade en stark utveckling, med bland annat en första order i landet för divisionens SAVE-teknologi. I Tyskland och Polen råder en fortsatt försiktighet.

Americas uppvisade lägre orderingsgång jämfört med ett starkt motsvarande kvartal föregående år, där en betydande order i USA inom träbearbetning stod ut. Flytten av RoboVents verksamhet till en ny anläggning genomfördes i kvartalet. Denna kommer att bidra till ökad kapacitet och effektivitet.

APAC noterade en återhämtning av orderingsgången jämfört med de närmaste föregående kvartalen, men den var lägre än motsvarande starka kvartal 2023. De två stora ordrar som togs i kvartalet, en i Kina och en i Australien, gav betydande bidrag. Utmaningarna i regionen kvarstår samtidigt, där Indien och länderna i Sydostasien utvecklades svagt i kvartalet. Ny lagstiftning för säker arbetshälsa i Australien bedöms få positiv inverkan på divisionens lösningar för utsug av svetsrök. I Australien togs även en order för en applikation till ett datacenter.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Den nyutvecklade produkten MCP-GO lanserades som ett lågvakuum plug-and-play filter.
- Den nyutvecklade produkten PAK-M lanserades som en del av ett nytt energieffektivt högvakuumsortiment för utsugning och filtrering av damm och rök.
- Konceptet Future of welding lanserades för att uppfylla kraven i den senaste ISO-standarderna.
- RoboVent i USA slutförde flytten av produktion och kontor till en ny anläggning.
- Divisionens digitala lösningar för rökutsug presenterades vid två konferenser om hälsa och säkerhet i USA och Sverige.

Mkr	Not	1 apr-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2023	jul-jun 12 mån
		2024	2023			2024	2023				
Extern orderingsgång		672,7	656,8	2,0%	-0,5%	1 288,4	1 254,2	2,3%	-1,0%	2 581,2	2 615,4
Omsättning	3	652,2	626,8	3,4%	-0,0%	1 288,4	1 241,2	3,3%	0,1%	2 582,5	2 629,7
Justerad EBITA		78,0	84,5			181,1	173,4			339,5	347,2
Justerad EBITA-marginal		12,0%	13,5%			14,1%	14,0%			13,1%	13,2%

OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

Nederman Process Technology

I det andra kvartalet minskade orderingen valutanetralt med 30,8 procent och omsättningen minskade valutanetralt med 36,5 procent. Den justerade EBITA-marginalen stärktes till 13,3 procent (11,5).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Till skillnad mot de två föregående kvartalen noterades bara två större ordrar i det andra kvartalet, vilket tillsammans med en avmattning i cykliska industrier dämpade ordertillväxten. Den lägre omsättningen i kvartalet var förväntad sett till planerade projektleveranser. Service fortsatte att utvecklas stabilt och ökade sin andel av divisionens försäljning. Trots lägre försäljning stärktes EBITA-marginalen i kvartalet till en ny rekordnivå. En bättre försäljningsmix och fortsatt hög effektivitet i tillverkning och leverans bidrog, men även en mindre engångsinvänt från försäljning av en mindre lagerbyggnad i Tyskland.

En försämrad global konjunktur i spåren av bland annat geopolitisk oro och svaghet i vissa marknader och segment bedöms leda till fortsatt dämpad ordergång de närmaste kvartalen. Divisionens långsiktiga potential är samtidigt fortsatt betydande där satsningar på nya segment och nya marknader bedöms ge god utdelning. I pipeline finns dessutom flera stora projekt som skulle kunna ge kraftfulla bidrag till orderboken.

Divisionens ordergång inom textilsegmentet ökade i jämförelse med motsvarande kvartal 2023, men från låga nivåer. Kapacitetsutnyttjandet hos spinnerier är fortsatt lågt vilket dämpar efterfrågan på ny utrustning. Samtidigt kan en viss förbättring av marknadsförutsättningarna i flera stora marknader noteras, bland annat Kina, världens största textilmarknad. I kvartalet togs en större order i Indien. Det innovativa fläktsystem för textilfabriker som divisionen lanserade 2023 fortsätter att dra till sig ett stort intresse hos kunder då det bidrar till betydande energibesparingar. Dessutom fortsätter divisionen att successivt öka sin närvaro inom det angränsande non-woven-segmentet.

Inom segmentet gjuterier och smältverk bidrar en stark hållbarhetstrend till ökad efterfrågan på divisionens lösningar inom bland annat metallåtervinning. För segmentet som helhet minskade såväl orderingen som försäljningen jämfört med motsvarande kvartal 2023. De strategiska initiativen för att växa i Americas med samma erbjudande och goda lönsamhet som i EMEA har fortsatt med oförminskad kraft. I kvartalet togs bland annat en betydande order för ett smältverksprojekt i USA. Trots kortsiktig osäkerhet kopplat till den globala ekonomiska utvecklingen är potentialen inom segmentet betydande, framför allt inom aluminiumåtervinning.

Segmentet för specialanpassade lösningar uppvisade såväl lägre ordergång som försäljning i kvartalet, ett resultat av bland annat minskad aktivitet i gruvsektorn och kemiindustrin. Divisionens projekt utgör ofta mindre delar av stora kapitalinvesteringar, vilket medför risk för dämpad efterfrågan vid ökad ekonomisk osäkerhet. Trots detta är divisionen optimistisk, där strategiska och hållbarhetsfokuserade investeringar inom bland annat gruvor och i den petrokemiska industrin bedöms gynna efterfrågan för divisionens utrustning på sikt.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Investeringen i en ny sandblästrings- och målningslinje i divisionens fabrik i Tyskland har slutförts och bidrar till ökad produktionskapacitet, lägre kostnader och minskade transportbehov genom att fler produktionssteg flyttas in-house.
- Fortsätta med lanseringen av ny energieffektiv fläkt för textilindustrin.

Mkr	Not	1 apr-30 jun		Valutanetralt tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valutanetralt tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2023	jul-jun 12 mån
		2024	2023			2024	2023				
Extern ordergång		351,9	510,1	-30,8%	-30,8%	837,6	1 034,0	-19,1%	-19,1%	1 921,0	1 724,6
Omsättning	3	410,1	644,4	-36,5%	-36,5%	802,4	1 157,2	-30,7%	-30,7%	2 146,6	1 791,8
Justerad EBITA		54,4	73,9			85,9	116,3			209,0	178,6
Justerad EBITA-marginal		13,3%	11,5%			10,7%	10,1%			9,7%	10,0%



OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

I det andra kvartalet ökade orderingsgången valutaneutralt med 5,0 procent och omsättningen ökade valutaneutralt med 8,0 procent. Den justerade EBITA-marginalen stärktes till 20,9 procent (18,9).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Förbättringen av orderingsgången drevs av Nordfab, med hög tillväxt i såväl EMEA, APAC som USA. Nya ordrar togs inom tillväxtsegment som batteritillverkning, livsmedel och grön energi. Lönsamheten påverkades positivt av förbättrade produktions- och lagerprocesser i USA, ett resultat av tidigare investeringar i Nordfabs anläggning i Thomasville. Även Menardi bidrog till den ökade lönsamheten.

USA står för den övervägande delen av divisionens försäljning, vilket omfattar såväl verksamheten inom rörsystem, under varumärket Nordfab, som den mindre verksamheten inom filterlösningar under varumärket Menardi. I kvartalet ökade Nordfabs orderingsgång och försäljning i USA starkt, både i jämförelse med motsvarande kvartal föregående år och närmast föregående kvartal. Nya, stora ordrar togs inom bland annat batteritillverkning, vilket aktualiserat behovet av att öka kapaciteten för divisionens produktion av kanaler för tung belastning. Det i början av april lanserade unika konceptet Nordfab Now, med leverans inom 24 timmar, stod för närmare en femtedel av ordervolumen i Thomasville. För ökad automatisering beställdes ett flertal lagerrobotar med leverans i oktober och den nya solcellsinstallationen genererade drygt halva anläggningens förbrukade el under första halvåret.

Även i EMEA ökade orderingsgången och försäljningen med betydande tal jämfört med såväl motsvarande kvartal föregående år som närmast föregående kvartal. Efter en svag inledning stärktes efterfrågan inom EMEA i maj och juni. En stor order togs i Nederländerna för byggandet av en stor köksfabrik i USA. Även Storbritannien, som efter tre års konstant tillväxt noterat en stagnerande efterfrågan under delar av första halvåret, såg starkare ordertillväxt mot slutet av kvartalet.

I APAC noterades en viss återhämtning av orderingsgången i Australien, men denna var fortsatt låg samtidigt som lönsamheten är otillfredsställande. I kvartalet har verksamheten flyttat till nya lokaler i Brisbane, vilket bland annat innebär bättre lagringsmöjligheter för rörsystemet Nordfab Quick Fit (QF), som lanserades i landet i slutet av 2023. I Thailand minskade orderingsgången jämfört med föregående kvartal men var oförändrad jämfört med motsvarande kvartal 2023.

Orderingsgången för Menardi, divisionens filterverksamhet, minskade i USA jämfört med motsvarande kvartal 2023 men ligger fortsatt på en historiskt hög nivå. Orderingsgången i maj var den näst högsta någonsin för en enskild månad, endast överträffat av maj 2023. I kvartalet togs en stor order från en större ståltilverkare samt från en tillverkare av kimrök. Effektiva leveranser och ett högt produktionsutnyttjande bidrog till fortsatt betydande lönsamhetsförbättringar i kvartalet.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Nordfab Now, med garanterad produktleverans inom 24 timmar, lanserades den 8 april.
- BIM Object, en digital produktplattform som används av tekniska konsulter, lanserades i USA och Europa och har resulterat i ett stort antal produktnedladdningar från prenumeranter.
- Program för kostnadsbesparingar har initierats i Australien, med effekt från 1 juli 2024.
- För att möta kraftigt ökad efterfrågan på divisionens kanaler vid hög belastning har åtgärder för ökad kapacitet och effektivitet initierats för såväl kortsiktiga som långsiktiga behov.

Mkr	Not	1 apr-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2023	jul-jun 12 mån
		2024	2023			2024	2023				
Extern orderingsgång		205,5	193,4	5,0%	5,0%	389,5	386,4	0,4%	0,4%	762,7	765,8
Omsättning	3	236,4	216,2	8,0%	8,0%	443,2	428,2	3,1%	3,1%	839,0	854,0
Justerad EBITA		49,4	40,9			92,0	82,5			156,5	166,0
Justerad EBITA-marginal		20,9%	18,9%			20,8%	19,3%			18,7%	19,4%

OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn FilterSense och Gasmeter

Nederman Monitoring & Control Technology

I det andra kvartalet minskade orderingsgången valutaneutralt med 1,6 procent medan omsättningen ökade valutaneutralt med 14,9 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 18,9 procent (19,3).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Att divisionens orderingsgång minskade något i kvartalet var bland annat en konsekvens av att många stora ordrar togs i det första kvartalet 2024, som var ett rekordkvartal. NEO Monitors utvecklades starkast bland divisionens varumärken och EMEA bland regionerna. Den stora orderboken bidrog till att försäljningen i det andra kvartalet noterade ett nytt rekord för ett enskilt kvartal. Även här utvecklades NEO Monitors starkast, drivet av fortsatta investeringar i ökad produktionskapacitet, tätt följt av Gasmeter med många framgångsrika leveranser av sina portabla produkter. Jämfört med närmast föregående kvartal stärktes lönsamheten. Högre försäljningsvolym, effektiva projektleveranser och en större andel portabla produkter bidrog till högre marginaler. Den fortsatta stora orderboken ger förutsättningar för en positiv försäljningsutveckling även under kommande kvartal. Signaler på en svagare konjunktur med prispress i vissa segment på några marknader i Asien riskerar samtidigt att dämpa efterfrågan något.

Framgångarna för Gasmets portabla produkter såsom utsläppsanalysatorn GT6000 Mobilis fortsatte. I kvartalet togs ett stort femårigt servicekontrakt från LUFA, det ackrediterade servicelaboratoriet vid tyska delstaten Niedersachsens jordbrukskammare, vilket omfattar fem portabla analysatorer.

Gasmeter tog även ordrar för koldioxidreduktion, hälso- och säkerhetsapplikationer, inom industriell hygien samt för civil säkerhet och krishantering. NEO Monitors fortsatte samtidigt att utveckla tätare samarbeten med befintliga kunder inom olja och gas, med ett flertal betydande ordrar i kvartalet. Auburn FilterSense tog viktiga ordrar inom bland annat ståltillverkning, livsmedel och maskinautomation.

Vad gäller olika regioner ökade orderingsgången kraftigt i EMEA, drivet av en stark utveckling för såväl Gasmeter som NEO Monitors. Stora ordrar togs i Frankrike, Storbritannien och Schweiz. Försäljningen ökade med ännu större tal, där Gasmets framgångar var den främsta drivande faktorn.

I APAC ökade försäljningen kraftigt under andra kvartalet, främst drivet av NEO Monitors aktiviteter i regionen med ett flertal stora leveranser. NEO Monitors täta samarbeten med befintliga kunder inom olja och gas gav även utdelning med nya stora ordrar i Kina och Indien. Arbetet med att utveckla divisionens distributions- och säljorganisation i Kina börjar ge allt tydligare resultat.

Americas noterade lägre försäljning i kvartalet. Färre stora projektleveranser för NEO Monitors dämpade utvecklingen, medan Gasmeter och Auburn FilterSense redovisade siffror i nivå med föregående år. Gasmeter tog även nya intressanta ordrar i regionen inom bland annat industriell hygien samt från ett flertal universitet. Aktiviteten för Auburn FilterSense har börjat tillta, och i kvartalet togs flera stora ordrar i regionen.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Fortsatta investeringar i ökad produktionskapacitet för NEO Monitors.
- Fortsatta förberedelser för lanseringen av nästa generation Insight-produkter inom ramen för OTC (Operational Technology Center).

Mkr	Not	1 apr-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2023	jul-jun 12 mån
		2024	2023			2024	2023				
Extern orderingsgång		184,7	185,7	-1,6%	-1,6%	418,6	375,9	11,1%	11,1%	739,7	782,4
Omsättning	3	206,0	177,4	14,9%	14,9%	392,6	348,3	12,3%	12,3%	732,8	777,1
Justerad EBITA		38,9	34,3			66,7	67,2			152,6	152,1
Justerad EBITA-marginal		18,9%	19,3%			17,0%	19,3%			20,8%	19,6%

Kvartal 2, 2024

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 415 Mkr (1 546), motsvarande en valutaneutral minskning med 8,9 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 467 Mkr (1 631), motsvarande en valutaneutral minskning med 10,6 procent jämfört med samma period föregående år.

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 74,5 Mkr (97,9) och periodens kassaflöde uppgick till -158,2 Mkr (-112,4).

Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster uppgick till -8,8 Mkr (10,3) där största skillnaden mot föregående år är försäljning av en fastighet i Tyskland och skillnader i avsättningar på -13,6 Mkr. Förändringen i kvartalets rörelsekapital är förbättrad i jämförelse med föregående år -52,3 Mkr (-74,0). Detta är framförallt hänförligt till lägre kundfordringar.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -59,1 Mkr (-55,2) och är kopplat till högre investeringar i anläggningstillgångar på de nya anläggningarna i Helsingborg och hos RoboVent i Detroit, USA samt till produktions- och lagerutrustning hos Nordfab US i Thomasville, USA.

Finansieringsverksamhetens aktiviteter för kvartalet uppgick till -173,6 Mkr (-155,1) och skillnaden ligger framförallt i högre utdelning -138,7 Mkr (-131,6) samt i återbetalning av utnyttjad checkkredit.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 187,7 Mkr (195,2). Justerad EBITA-marginal uppgick till 12,8 procent (12,0).

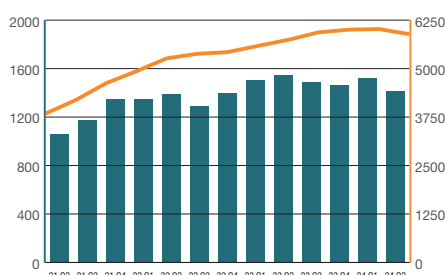
Rörelseresultatet uppgick till 159,6 Mkr (168,5), vilket gav en rörelsemarginal på 10,9 procent (10,3).

Resultat före skatt minskade till 133,1 Mkr (138,1). Resultat efter skatt uppgick till 97,2 Mkr (100,4), vilket gav ett resultat per aktie om 2,77 kr (2,86).

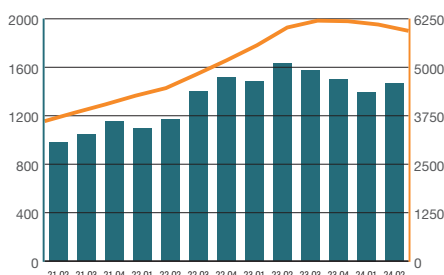
INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 67,0 Mkr (52,5).

Orderingång, Mkr

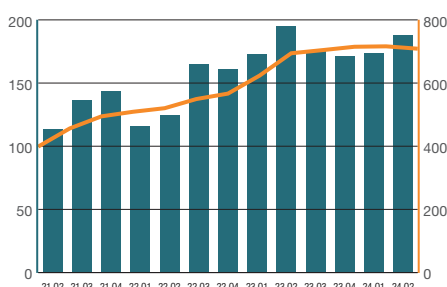


Omsättning, Mkr

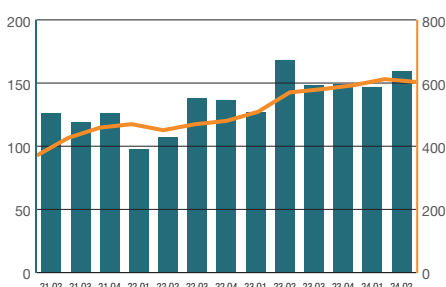


■ Kvartal
■ Rullande fyra kvartal

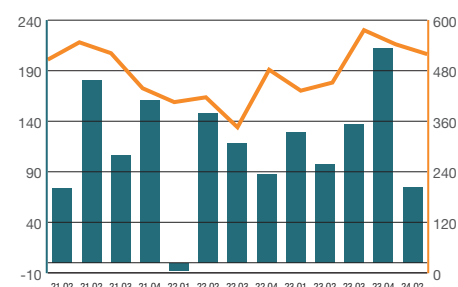
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Januari - juni 2024

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 2 934 Mkr (3 051), motsvarande en valutaneutral minskning med 4,1 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 2 864 Mkr (3 113), motsvarande en valutaneutral minskning med 8,3 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 361,7 Mkr (367,9). Justerad EBITA-marginal uppgick till 12,6 procent (11,8).

Rörelseresultatet uppgick till 306,2 Mkr (295,6), vilket gav en rörelsemarginal på 10,7 procent (9,5).

Resultat före skatt ökade till 256,7 Mkr (242,3). Resultat efter skatt uppgick till 187,4 Mkr (178,2), vilket gav ett resultat per aktie om 5,34 kr (5,08).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 169,6 Mkr (226,6) och periodens kassaflöde uppgick till -250,4 Mkr (-94,9).

Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster uppgick till -36,2 Mkr (28,7) där största skillnaden är hänförlig till 2023 års omstruktureringsprogram samt försäljning av en fastighet i Tyskland. Förändringen i kvartalets rörelsekapital är positiv i jämförelse med föregående år -92,5 Mkr (-98,4). Detta är framförallt hänförligt till lägre kundfordringar.

Kassaflödet från investeringsverksamheten var -110,4 Mkr (-102,5) och är kopplat till högre investeringar i anläggningstillgångar samt avsaknaden av förvärv detta året.

Finansieringsverksamhetens aktiviteter för kvartalet var -309,6 Mkr (-219,0) och förutom en högre utdelning är skillnaden kopplad till återbetalning av lån -100,0 Mkr (-52,1) samt återbetalning av tidigare nyttjande av checkkredit -29,2 Mkr.

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 119,0 Mkr (99,8), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 27,9 Mkr (25,6).

FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING

Koncernen hade vid periodens slut 585,4 Mkr i likvida medel och ytterligare 143,4 Mkr i outnyttjade checkkrediter.

Utöver detta fanns ett låneutrymme på 706,6 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB. Under 2024 har upplåning skett med 3,5 Mkr och amortering med 100,0 Mkr.

Eget kapital i koncernen uppgick den 30 juni 2024 till 2 517,0 Mkr (2 381,7). Utdelning till aktieägarna uppgick till 3,95 kr per aktie eller totalt till 138,7 Mkr och betalades ut under det andra kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 115 353.

Koncernens soliditet uppgick till 38,1 procent (36,5) per den 30 juni 2024. Nettoskuld-sättningsgraden uppgick till 63,1 procent (64,6).

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 379 (2 334). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 476 (2 454).

MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 10,8 Mkr (11,7) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till 52,2 Mkr (-61,2).

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2024	2023	2024	2023	2023	12 mån
Orderingång	1 414,8	1 546,0	2 934,1	3 050,5	6 004,6	5 888,2
Nettoomsättning	1 467,4	1 630,9	2 864,3	3 112,9	6 187,8	5 939,2
Justerad EBITA	187,7	195,2	361,7	367,9	714,9	708,7
Justerad EBITA-marginal	12,8%	12,0%	12,6%	11,8%	11,6%	11,9%
Justerad EBITDA	226,5	231,7	438,6	441,7	867,5	864,4
Justerad EBITDA-marginal	15,4%	14,2%	15,3%	14,2%	14,0%	14,6%
Rörelseresultat	159,6	168,5	306,2	295,6	592,8	603,4
Rörelsemarginal	10,9%	10,3%	10,7%	9,5%	9,6%	10,2%
Justerat rörelseresultat	159,6	168,9	306,2	316,4	610,0	599,8
Justerad rörelsemarginal	10,9%	10,4%	10,7%	10,2%	9,9%	10,1%
Resultat före skatt	133,1	138,1	256,7	242,3	476,2	490,6
Resultat efter skatt	97,2	100,4	187,4	178,2	340,9	350,1
Resultat per aktie, Kr	2,77	2,86	5,34	5,08	9,71	9,97
Avkastning på eget kapital	15,3%	17,3%	15,3%	15,6%	15,0%	14,3%
Avkastning på operativt kapital	15,9%	17,8%	15,7%	16,7%	16,6%	14,9%
Nettoskuld					1 332,4	1 588,7
Nettoskuldsättningsgrad					56,2%	63,1%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					1,5	1,8
Räntetäckningsgrad, ggr					4,4	4,1

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2024	2023	2024	2023	2023	12 mån
Americas	513,4	649,1	1 088,7	1 251,1	2 323,8	2 161,4
EMEA	633,0	562,9	1 346,4	1 180,3	2 613,3	2 779,4
APAC	268,4	334,0	499,0	619,1	1 067,5	947,4
Totalt Nedermarknaden	1 414,8	1 546,0	2 934,1	3 050,5	6 004,6	5 888,2

Extern nettoomsättning, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2024	2023	2024	2023	2023	12 mån
Americas	576,1	651,3	1 137,5	1 218,7	2 423,4	2 342,2
EMEA	648,3	715,8	1 271,2	1 394,3	2 735,2	2 612,1
APAC	243,0	263,8	455,6	499,9	1 029,2	984,9
Totalt Nedermarknaden	1 467,4	1 630,9	2 864,3	3 112,9	6 187,8	5 939,2



Framtidsutsikter

Efterfrågan är något dämpad, men vår basaffär och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl på nuvarande marknad. Även om utvecklingen i våra divisioner för det mesta är positiv finns en risk för att bland annat dagens räntenivåer och svagare ekonomiska utsikter påverkar kunders investeringsbeslut. Dessutom riskerar den tilltagande geopolitiska osäkerheten att leda till ökad protektionism. Sett till vår stora orderbok och vår förmåga att öka vår andel av försäljningen inom industrier med god strukturell tillväxt har vi en försiktigt positiv syn på möjligheterna under året.

Även om utsikterna i vår bransch tillfälligt kan dämpas av olika externa faktorer kvarstår den långsiktiga potentialen. I en värld med ökande insikt om dålig luftskadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och goda möjligheter att fortsätta växa.

Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
		2024	2023	2024	2023		
Nettoomsättning	2,3	1 467,4	1 630,9	2 864,3	3 112,9	6 187,8	5 939,2
Kostnad för sålda varor		-875,5	-1 057,9	-1 725,9	-1 999,5	-3 941,6	-3 668,0
Bruttoresultat		591,9	573,0	1 138,4	1 113,4	2 246,2	2 271,2
Försäljningskostnader		-287,9	-267,9	-553,0	-524,8	-1 075,2	-1 103,4
Administrationskostnader		-122,4	-124,0	-245,0	-236,7	-472,4	-480,7
Forsknings- och utvecklingskostnader		-23,6	-14,7	-47,6	-38,6	-78,6	-87,6
Omstruktureringskostnader		-	-	-	-20,0	-14,4	5,6
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		1,6	2,1	13,4	2,3	-12,8	-1,7
Rörelseresultat		159,6	168,5	306,2	295,6	592,8	603,4
Finansiella intäkter och kostnader	4	-26,5	-30,4	-49,5	-53,3	-116,6	-112,8
Resultat före skatt		133,1	138,1	256,7	242,3	476,2	490,6
Skatt		-35,9	-37,7	-69,3	-64,1	-135,3	-140,5
Periodens resultat		97,2	100,4	187,4	178,2	340,9	350,1
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderföretagets aktieägare		97,2	100,4	187,4	178,2	340,9	350,1
Resultat per aktie		2,77	2,86	5,34	5,08	9,71	9,97
före utspädning (kr)		2,77	2,86	5,34	5,08	9,71	9,97
efter utspädning (kr)		2,77	2,86	5,34	5,08	9,71	9,97

Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023	2024	2023		
Periodens resultat	97,2	100,4	187,4	178,2	340,9	350,1
Övrigt totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	35,0	35,0
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	-7,0	-7,0
	-	-	-	-	28,0	28,0
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-25,7	157,3	94,4	146,2	-54,2	-106,0
	-25,7	157,3	94,4	146,2	-54,2	-106,0
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-25,7	157,5	94,4	146,2	-26,2	-78,0
Summa totalresultat för perioden	71,5	257,7	281,8	324,4	314,7	272,1
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare	71,5	257,7	281,8	324,4	314,7	272,1

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30 juni 2024	30 juni 2023	31 dec 2023
Tillgångar				
Goodwill		2 069,6	2 092,8	2 017,8
Övriga immateriella anläggningstillgångar		640,1	657,8	625,1
Materiella anläggningstillgångar		491,2	431,0	443,5
Nyttjanderätter		313,3	214,1	190,2
Långfristiga fordringar		9,9	4,9	8,2
Uppskjutna skattefordringar		145,3	131,3	127,7
Summa anläggningstillgångar		3 669,4	3 531,9	3 412,5
Varulager		936,1	961,6	873,3
Kundfordringar	5	782,3	852,2	788,8
Övriga kortfristiga fordringar	5	625,4	515,2	532,6
Likvida medel	5	585,4	662,4	815,2
Summa omsättningstillgångar		2 929,2	2 991,4	3 009,9
Summa tillgångar		6 598,6	6 523,3	6 422,4
Eget kapital		2 517,0	2 381,7	2 372,0
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	5	1 287,3	1 897,3	1 862,6
Långfristiga leasingkulder	5	235,9	137,9	123,1
Övriga långfristiga skulder	5	1,5	29,5	11,3
Avsättning till pensioner		31,4	70,5	31,1
Övriga avsättningar		32,8	29,7	37,5
Uppskjutna skatteskulder		120,6	119,9	120,0
Summa långfristiga skulder		1 709,5	2 284,8	2 185,6
Kortfristiga räntebärande skulder	5	531,4	10,5	54,4
Kortfristiga leasingkulder	5	88,1	85,8	76,4
Leverantörsskulder	5	437,2	520,4	423,2
Övriga kortfristiga skulder	5	1 246,9	1 168,2	1 232,9
Avsättningar		68,5	71,9	77,9
Summa kortfristiga skulder		2 372,1	1 856,8	1 864,8
Summa skulder		4 081,6	4 141,6	4 050,4
Summa eget kapital och skulder		6 598,6	6 523,3	6 422,4

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	30 juni 2024	30 juni 2023	31 dec 2023
Ingående eget kapital vid periodens början	2 372,0	2 186,5	2 186,5
Periodens resultat	187,4	178,2	340,9
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	94,4	146,2	-54,2
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-	-	28,0
Summa övrigt totalresultat för perioden	94,4	146,2	-26,2
Summa totalresultat för perioden	281,8	324,4	314,7
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-138,7	-131,6	-131,6
Aktierelaterade ersättningar	1,9	2,4	2,4
Utgående eget kapital vid periodens slut	2 517,0	2 381,7	2 372,0

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
		2024	2023	2024	2023	2023	12 mån
Rörelseresultat		159,6	168,5	306,2	295,6	592,8	603,4
Justering för:							
Avskrivningar på anläggningstillgångar		66,9	63,2	132,4	125,7	258,5	265,2
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		-8,8	10,3	-36,2	28,7	29,1	-35,8
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-36,6	-17,4	-55,1	-29,3	-81,9	-107,7
Betald skatt		-54,3	-52,7	-85,2	-95,7	-214,3	-203,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		126,8	171,9	262,1	325,0	584,2	521,3
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-52,3	-74,0	-92,5	-98,4	-7,9	-2,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten		74,5	97,9	169,6	226,6	576,3	519,3
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-59,1	-52,0	-110,9	-99,3	-198,3	-209,9
Förvärv av rörelse		-	-3,2	0,5	-3,2	-38,4	-34,7
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-59,1	-55,2	-110,4	-102,5	-236,7	-244,6
Utdelning		-138,7	-131,6	-138,7	-131,6	-131,6	-138,7
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-34,9	-23,5	-170,9	-87,4	-92,6	-176,1
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-173,6	-155,1	-309,6	-219,0	-224,2	-314,8
Periodens kassaflöde		-158,2	-112,4	-250,4	-94,9	115,4	-40,1
Likvida medel vid periodens början		748,2	740,8	815,2	721,2	721,2	662,4
Omräkningsdifferenser		-4,6	34,0	20,6	36,1	-21,4	-36,9
Likvida medel vid periodens slut		585,4	662,4	585,4	662,4	815,2	585,4

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2023, sidan 83. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelat avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Extern ordergång, Mkr	1 apr-30 jun		2024	1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023		2024	2023		
Nederman Extraction & Filtration Technology	672,7	656,8	1 288,4	1 254,2	2 581,2	2 615,4	
Nederman Process Technology	351,9	510,1	837,6	1 034,0	1 921,0	1 724,6	
Nederman Duct & Filter Technology	205,5	193,4	389,5	386,4	762,7	765,8	
Nederman Monitoring & Control Technology	184,7	185,7	418,6	375,9	739,7	782,4	
Totalt Nedermankoncernen	1 414,8	1 546,0	2 934,1	3 050,5	6 004,6	5 888,2	

Omsättning, Mkr	1 apr-30 jun		2024	1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023		2024	2023		
Nederman Extraction & Filtration Technology	652,2	626,8	1 288,4	1 241,2	2 582,5	2 629,7	
Nederman Process Technology	410,1	644,4	802,4	1 157,2	2 146,6	1 791,8	
Nederman Duct & Filter Technology	236,4	216,2	443,2	428,2	839,0	854,0	
Nederman Monitoring & Control Technology	206,0	177,4	392,6	348,3	732,8	777,1	
Eliminering	-37,3	-33,9	-62,3	-62,0	-113,1	-113,4	
Totalt Nedermankoncernen	1 467,4	1 630,9	2 864,3	3 112,9	6 187,8	5 939,2	

Justerad EBITA, Mkr	1 apr-30 jun		2024	1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023		2024	2023		
Nederman Extraction & Filtration Technology	78,0	84,5	181,1	173,4	339,5	347,2	
Nederman Process Technology	54,4	73,9	85,9	116,3	209,0	178,6	
Nederman Duct & Filter Technology	49,4	40,9	92,0	82,5	156,5	166,0	
Nederman Monitoring & Control Technology	38,9	34,3	66,7	67,2	152,6	152,1	
Övrigt - ofördelat	-33,0	-38,4	-64,0	-71,5	-142,7	-135,2	
Totalt Nedermankoncernen	187,7	195,2	361,7	367,9	714,9	708,7	

Justerad EBITA-marginal	1 apr-30 jun		2024	1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023		2024	2023		
Nederman Extraction & Filtration Technology	12,0%	13,5%	14,1%	14,0%	13,1%	13,2%	
Nederman Process Technology	13,3%	11,5%	10,7%	10,1%	9,7%	10,0%	
Nederman Duct & Filter Technology	20,9%	18,9%	20,8%	19,3%	18,7%	19,4%	
Nederman Monitoring & Control Technology	18,9%	19,3%	17,0%	19,3%	20,8%	19,6%	
Totalt Nedermankoncernen	12,8%	12,0%	12,6%	11,8%	11,6%	11,9%	

Not 3: Intäkter från avtal med kunder

1 apr-30 jun 2024

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	211,2	298,6	142,4	652,2
Nederman Process Technology	-	291,3	118,8	410,1
Nederman Duct & Filter Technology	216,6	18,7	1,1	236,4
Nederman Monitoring & Control Technology	161,6	8,0	36,4	206,0
Eliminering	-16,5	-19,6	-1,2	-37,3
Totalt Nedermankoncernen	572,9	597,0	297,5	1 467,4

1 apr-30 jun 2023

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	198,8	297,4	130,6	626,8
Nederman Process Technology	-	500,0	144,4	644,4
Nederman Duct & Filter Technology	193,7	19,1	3,4	216,2
Nederman Monitoring & Control Technology	133,6	12,8	31,0	177,4
Eliminering	-10,6	-17,3	-6,0	-33,9
Totalt Nedermankoncernen	515,5	812,0	303,4	1 630,9

1 jan-30 jun 2024

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	433,9	574,1	280,4	1 288,4
Nederman Process Technology	-	553,4	249,0	802,4
Nederman Duct & Filter Technology	412,1	29,1	2,0	443,2
Nederman Monitoring & Control Technology	312,6	16,7	63,3	392,6
Eliminering	-26,9	-31,8	-3,6	-62,3
Totalt Nedermankoncernen	1 131,7	1 141,5	591,1	2 864,3

1 jan-30 jun 2023

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	424,9	560,9	255,4	1 241,2
Nederman Process Technology	-	892,9	264,3	1 157,2
Nederman Duct & Filter Technology	383,6	34,8	9,8	428,2
Nederman Monitoring & Control Technology	273,6	18,4	56,3	348,3
Eliminering	-19,6	-31,0	-11,4	-62,0
Totalt Nedermankoncernen	1 062,5	1 476,0	574,4	3 112,9

Helåret 2023

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	829,8	1 229,1	523,6	2 582,5
Nederman Process Technology	-	1 624,9	521,7	2 146,6
Nederman Duct & Filter Technology	772,4	59,1	7,5	839,0
Nederman Monitoring & Control Technology	583,3	47,2	102,3	732,8
Eliminering	-53,8	-47,8	-11,5	-113,1
Totalt Nedermankoncernen	2 131,7	2 912,5	1 143,6	6 187,8

Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

Not 4: Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 24,7 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,32.

Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett immateriellt belopp för koncernen.

Not 5: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för försäkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	30 juni 2024 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	782,3	782,3
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	305,2	305,2
Likvida medel	-	-	585,4	585,4
Summa	-	-	1 672,9	1 672,9
Banklån	-	-	1 818,7	1 818,7
Övriga långfristiga skulder	-	-	1,5	1,5
Leasingskuld	-	-	324,0	324,0
Leverantörsskulder	-	-	437,2	437,2
Övriga kortfristiga skulder	17,7	-	1 047,3	1 065,0
Summa	17,7	-	3 628,7	3 646,4

Not 6: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 7: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 24 för definitioner.

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023	2024	2023		
Rörelseresultat	159,6	168,5	306,2	295,6	592,8	603,4
Förvärvskostnader	-	0,4	-	0,8	2,8	2,0
Omstruktureringskostnader	-	-	-	20,0	14,4	-5,6
Justerat rörelseresultat	159,6	168,9	306,2	316,4	610,0	599,8
Justerat rörelseresultat	159,6	168,9	306,2	316,4	610,0	599,8
Nettoomsättning	1 467,4	1 630,9	2 864,3	3 112,9	6 187,8	5 939,2
Justerad rörelsemarginal	10,9%	10,4%	10,7%	10,2%	9,9%	10,1%
Rörelseresultat	159,6	168,5	306,2	295,6	592,8	603,4
Avskrivningar på immateriella tillgångar	28,1	26,3	55,5	51,5	104,9	108,9
Förvärvskostnader	-	0,4	-	0,8	2,8	2,0
Omstruktureringskostnader	-	-	-	20,0	14,4	-5,6
Justerad EBITA	187,7	195,2	361,7	367,9	714,9	708,7
Justerad EBITA	187,7	195,2	361,7	367,9	714,9	708,7
Nettoomsättning	1 467,4	1 630,9	2 864,3	3 112,9	6 187,8	5 939,2
Justerad EBITA-marginal	12,8%	12,0%	12,6%	11,8%	11,6%	11,9%
Rörelseresultat	159,6	168,5	306,2	295,6	592,8	603,4
Avskrivningar	66,9	62,8	132,4	125,3	257,5	264,6
EBITDA	226,5	231,3	438,6	420,9	850,3	868,0
EBITDA	226,5	231,3	438,6	420,9	850,3	868,0
Förvärvskostnader	-	0,4	-	0,8	2,8	2,0
Omstruktureringskostnader	-	-	-	20,0	14,4	-5,6
Justerad EBITDA	226,5	231,7	438,6	441,7	867,5	864,4
Justerad EBITDA	226,5	231,7	438,6	441,7	867,5	864,4
Nettoomsättning	1 467,4	1 630,9	2 864,3	3 112,9	6 187,8	5 939,2
Justerad EBITDA-marginal	15,4%	14,2%	15,3%	14,2%	14,0%	14,6%
Utgående eget kapital periodens slut					2 372,0	2 517,0
Balansomslutning					6 422,4	6 598,6
Soliditet					36,9%	38,1%
Likvida medel					815,2	585,4
Långfristiga räntebärande skulder					1 862,6	1 287,3
Långfristig leasingskuld					123,1	235,9
Avsättning till pensioner					31,1	31,4
Kortfristiga räntebärande skulder					54,4	531,4
Kortfristig leasingskuld					76,4	88,1
Nettoskuld					1 332,4	1 588,7
Nettoskuld					1 332,4	1 588,7
Utgående eget kapital periodens slut					2 372,0	2 517,0
Nettoskuldsättningsgrad					56,2%	63,1%
Ingående eget kapital periodens början	2 582,3	2 253,2	2 372,0	2 186,5	2 186,5	2 381,7
Utgående eget kapital periodens slut	2 517,0	2 381,7	2 517,0	2 381,7	2 372,0	2 517,0
Genomsnittligt eget kapital	2 549,7	2 317,5	2 444,5	2 284,1	2 279,3	2 449,4
Periodens resultat	97,2	100,4	187,4	178,2	340,9	350,1
Avkastning på eget kapital	15,3%	17,3%	15,3%	15,6%	15,0%	14,3%

Not 7: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023	2024	2023		
Genomsnittligt eget kapital	2 549,7	2 317,5	2 444,5	2 284,1	2 279,3	2 449,4
Ingående nettoskuld periodens början	1 327,4	1 408,3	1 332,4	1 477,1	1 477,1	1 539,6
Utgående nettoskuld periodens slut	1 588,7	1 539,6	1 588,7	1 539,6	1 332,4	1 588,7
Genomsnittlig nettoskuld	1 458,1	1 473,9	1 460,6	1 508,3	1 404,8	1 564,2
Genomsnittligt operativt kapital	4 007,8	3 791,4	3 905,1	3 792,5	3 684,1	4 013,6
Justerat rörelseresultat	159,6	168,9	306,2	316,4	610,0	599,8
Avkastning på operativt kapital	15,9%	17,8%	15,7%	16,7%	16,6%	14,9%
Nettoskuld					1 332,4	1 588,7
Justerad EBITDA					867,5	864,4
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					1,5	1,8
Resultat före skatt					476,2	490,6
Finansiella kostnader					147,1	155,6
Förvärvskostnader					2,8	2,0
Omstruktureringskostnader					14,4	-5,6
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader och omstruktureringskostnader					640,5	642,6
Finansiella kostnader					147,1	155,6
Räntetäckningsgrad, ggr					4,4	4,1
Orderingång, motsvarande period fg år	1 546,0	1 389,6	3 050,5	2 734,4	5 424,8	
Förändring orderingång, organisk	-153,6	-29,9	-168,0	-73,9	80,7	
Förändring orderingång, valutaeffekter	6,4	79,0	9,0	159,3	214,0	
Förändring orderingång, förväv	16,0	107,3	42,6	230,7	285,1	
Orderingång	1 414,8	1 546,0	2 934,1	3 050,5	6 004,6	
Ordertillväxt, organisk	-9,9%	-2,1%	-5,5%	-2,6%	1,5%	
Ordertillväxt, valutaeffekter	0,4%	5,7%	0,3%	5,8%	3,9%	
Ordertillväxt, förväv	1,0%	7,7%	1,4%	8,4%	5,3%	
Ordertillväxt	-8,5%	11,3%	-3,8%	11,6%	10,7%	
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 630,9	1 171,8	3 112,9	2 266,0	5 178,9	
Förändring nettoomsättning, organisk	-194,3	253,0	-297,7	437,1	452,1	
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	9,2	87,8	9,3	173,5	239,4	
Förändring nettoomsättning, förväv	21,6	118,3	39,8	236,3	317,4	
Nettoomsättning	1 467,4	1 630,9	2 864,3	3 112,9	6 187,8	
Försäljningstillväxt, organisk	-11,9%	21,6%	-9,6%	19,3%	8,8%	
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	0,6%	7,5%	0,3%	7,7%	4,6%	
Försäljningstillväxt, förväv	1,3%	10,1%	1,3%	10,4%	6,1%	
Försäljningstillväxt	-10,0%	39,2%	-8,0%	37,4%	19,5%	

Not 8: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fem kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regel efterlevnad, Finansiella risker och Cyber- och informationsrisker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 66-67 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2023.

Not 9: Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023	2024	2023		
Nettoomsättning	5,6	6,3	10,8	11,7	21,2	20,3
Administrationskostnader	-46,9	-46,9	-97,7	-90,6	-185,3	-192,4
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	3,0	-0,1	-0,0	-0,1	-0,2
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	0,2	0,1	0,7	-0,4	-2,5	-1,4
Rörelseresultat	-41,1	-37,5	-86,3	-79,3	-166,7	-173,7
Resultat från andelar i dotterbolag	130,7	37,5	156,9	37,5	98,2	217,6
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-29,8	-24,8	-30,1	-24,5	-49,7	-55,3
Resultat efter finansiella poster	59,8	-24,8	40,5	-66,3	-118,2	-11,4
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	111,9	111,9
Resultat före skatt	59,8	-24,8	40,5	-66,3	-6,3	100,5
Skatt	7,0	1,6	11,7	5,1	9,7	16,3
Periodens resultat	66,8	-23,2	52,2	-61,2	3,4	116,8

Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2023	jul-jun 12 mån
	2024	2023	2024	2023		
Periodens resultat	66,8	-23,2	52,2	-61,2	3,4	116,8
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-	-	-
Totalresultat för perioden	66,8	-23,2	52,2	-61,2	3,4	116,8

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 juni 2024	30 juni 2023	31 dec 2023
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 407,8	2 351,0	2 393,6
Summa omsättningstillgångar	275,0	92,0	260,5
Summa tillgångar	2 682,8	2 443,0	2 654,1
Eget kapital	812,4	832,4	897,0
Skulder			
Summa långfristiga skulder	1 081,2	1 106,4	1 089,2
Summa kortfristiga skulder	789,2	504,2	667,9
Summa skulder	1 870,4	1 610,6	1 757,1
Summa eget kapital och skulder	2 682,8	2 443,0	2 654,1

Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 juni 2024	30 juni 2023	31 dec 2023
Ingående eget kapital vid periodens början	897,0	1 022,8	1 022,8
Periodens resultat	52,2	-61,2	3,4
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	52,2	-61,2	3,4
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-138,7	-131,6	-131,6
Aktierelaterade ersättningar	1,9	2,4	2,4
Utgående eget kapital vid periodens slut	812,4	832,4	897,0

Not 1: Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

Mkr	30 juni 2024	30 juni 2023	31 dec 2023
Ställda säkerheter	inga	inga	inga
Eventalförpliktelser	169,3	146,4	162,7

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Helsingborg den 12 juli 2024

Johan Menckel
Ordförande

Anders Borg
Styrelseledamot

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Sam Strömerstén
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Avkastning på eget kapital	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
Avkastning på operativt kapital	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankcernens långsiktiga finansiella mål.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
EBITA-marginal	EBITA i procent av omsättningen.	
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansörer.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
Justerad EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankcernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankcernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankcernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansörer.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i procent av omsättningen	
Justerad EBITDA/ Finansnetto	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
Justerat rörelseresultat	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstrukturingskostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
Justerad rörelsemarginal	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen	
Kapitalomsättningshastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
Nettoskuld	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skuldtvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
Nettoskuld/ Justerad EBITDA	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld dividerat med eget kapital	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuld-sättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpöjligheter samtidigt som utdelningspöjligheten kan bibehållas.
Operativt kapital	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
Organisk tillväxt	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankcernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
Resultat per aktie (före utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
Resultat per aktie (efter utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
Räntetäckningsgrad	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
Rörelseresultat	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpöjligheter.
Valutaneutral tillväxt	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankcernens långsiktiga finansiella mål.
Årsgenomsnitt	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, fredagen den 12 juli 2024 klockan 10.00. Nedermans CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

Telefonkonferens

Registrera dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50048540

Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

ir.financialhearings.com/nederman-holding-q2-report-2024

FINANSIELL KALENDER

- Kvartalsrapport 3 22 oktober 2024
- Kvartalsrapport 4 13 februari 2025

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 12 juli kl. 08.00.

REVISORS GRANSKNING

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisorer.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO
Telefon: 042-18 87 00
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO
Telefon: 042-18 87 00
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida
www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),
Box 602, 251 06 Helsingborg
Telefon: 042-18 87 00
Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett världsledande miljöteknikbolag som utvecklar produkter och system för avancerad luftrening. Våra produkter och lösningar skyddar människor, miljö och produktion från skadliga effekter av industriella processer. Erbjudandet omfattar enskilda produkter, kompletta framtidssäkra IIoT-lösningar, projektering, installation, driftsättning och service.

Med huvudkontor i Helsingborg sysselsätter vi idag cirka 2 500 anställda, med tillverkning i 13 länder och försäljning till fler än 50 marknader via egen säljorganisation, agenter eller återförsäljare.

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidssäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.